

A LA RENCONTRE DES INGÉNIEURS INDÉPENDANTS



Qui n'a jamais rêvé de devenir son propre patron ? Selon une étude réalisée par le CNISF, environ 2% des Ingénieurs ont aujourd'hui un statut d'indépendants. Mais derrière ce rêve, se cache une réalité parfois moins évidente. Quels sont les avantages et les contraintes liés à ce choix ? Qui se cachent derrière ces Ingénieurs entrepreneurs ? Quel avenir pour ce statut ? Autant de questions, et bien d'autres encore, qui trouveront leur réponse dans notre dossier, à travers ces deux témoignages.

➤ RENCONTRE : Benoît VIEILLARD, un entrepreneur "borné"



Dans le cadre de notre dossier, nous avons tenu à rencontrer un HEI illustrant parfaitement la réussite d'un jeune créateur d'entreprise. Benoît VIEILLARD (HEI 95) 30 ans, consultant en informatique et créateur de la société Irondel, s'est prêté au jeu des questions/réponses pour une interview très enrichissante.

Bonjour, pouvez-vous vous présenter en quelques mots ? (parcours scolaire, professionnel, étapes clés).

Je viens de la région Nord Pas de Calais. Après des études au lycée Saint Pierre de Calais, j'ai directement intégré HEI. Je me suis ensuite spécialisé durant 6 mois en informatique à Paris. Grâce à ces diplômes, j'ai été engagé dans une entreprise de conseil informatique sur Lille dans laquelle je suis resté durant 5 ans. L'idée de créer mon entreprise a émergé il y a 3 ans. J'avais d'ailleurs déjà eu plusieurs idées autour du tactile mais aucune n'avait réellement abouti. Après réflexion, des études de marché mais aussi la construction de prototypes et le développement informatique, j'ai finalement créé ma société le 1^{er} avril 2004.

A ce propos, présentez nous votre société et surtout son produit phare : les bornes touristiques tactiles.

Irondel est une entreprise d'informatique qui fabrique des bornes d'informations tactiles. 80% de notre activité est réalisée autour de notre produit phare : le guide touristique tactile dans les hôtels sous forme de borne. Nos bornes restent simples et intuitives car on pense avant tout aux touristes. Pour résumer le concept de ces bornes, les restaurants, musées, bars et boutiques souhaitant apparaître dans la borne sont cotisants. Tout le monde est logé à la même enseigne (même format, même nombre de pages...) Mais Irondel c'est aussi le service informatique (maintenance, site web, développement logiciel), activité que nous aimerions développer par la suite.

Avec le recul, quel a été l'élément déclencheur de cette aventure ? Qu'est-ce qui vous a donné envie de créer votre propre société ?

L'autonomie et l'envie de créer. Avant j'étais salarié dans des conditions très stables et confortables. Tout cela est désormais fini ! Mais j'en suis totalement satisfait car je suis allé au bout de mes choix et de mes envies. Ma motivation n'était donc pas la recherche de domination ou de salaire élevé, mais plutôt de créer quelque chose qui n'existait pas.

Quels sont pour vous les principaux avantages et contraintes liés au statut d'indépendant.

Le principal avantage est la liberté d'action et de création que l'on a par rapport au salariat. L'inconvénient est que tout est beaucoup plus dur car rien n'est jamais acquis. Pour un jeune créateur qui lance un concept original, tout est précaire car il s'agit de développer un marché inexistant. Cela reste donc un défi permanent dans un contexte parfois périlleux.

Quels sont vos objectifs et projets (développement, diversification/extension de la gamme, extension de la clientèle) ?

Au niveau local, couvrir le plus d'hôtels possible. Ainsi, dans un futur proche, j'aimerais atteindre une quinzaine de bornes sur Lille Métropole. Ensuite, lorsque l'activité sera stable, j'envisage d'engager un salarié pour l'aspect technique et un autre pour le commercial car, pour l'instant, je fais tout par moi-même.

Au niveau des projets, je compte me lancer prochainement sur la Côte d'Opale. Avec HEI, nous travaillerons bientôt sur un module de mises à jour à distance, de telle sorte qu'une fois qu'elles seront autonomes, nous puissions les installer plus loin. Nous souhaitons également développer la partie informatique pure en réponse à des appels d'offre et intégrer de la vidéo et du son à nos bornes.

A court terme, nous travaillons sur un projet de borne implantée dans une usine (dirigée par un autre HEI). Installée dans la salle de pause, celle-ci diffusera aux ouvriers des informations sur la sécurité, l'environnement, la production, les événements importants... Enfin, nous réfléchissons à la location de bornes prêtes à l'emploi pour salons et événements ponctuels.



Benoît
Vieillard
(HEI 95)

Soyons efficaces

**Communiquer son adresse E-mail,
c'est générer : Rapidité ; Économies.**

contact@reseauhei.com

➤ RENCONTRE :

Benoit Vieillard, un entrepreneur "borné"

Suite Interview Benoît Vieillard



Pour finir, pour nos lecteurs, auriez vous des conseils à donner à ceux qui souhaiteraient suivre votre exemple ?

Il faut être un peu « fêlé ». A part ce conseil, je n'en ai pas vraiment à donner car chaque projet et chaque personne est unique. Le seul auquel je pense est que si on a vraiment envie de se lancer, il ne faut pas hésiter à le faire et se tourner vers une Chambre de Commerce. C'est un processus très long. Il est donc nécessaire d'avoir de la ténacité, de la détermination et de la persévérance. Il ne faut pas faire cela pour l'argent et être prêt à faire des sacrifices, notamment au niveau familial. Il ne faut pas oublier qu'une création d'entreprise n'est pas qu'un projet individuel car elle concerne aussi l'entourage. Se souvenir aussi qu'une entreprise, c'est un produit mais aussi une ou des personne(s). Il faut donc avoir le sens du contact. Il y a également une partie que l'on ne maîtrise pas, un certain facteur chance. Enfin, ne pas avoir peur de la concurrence, car il y en aura toujours et surtout parler de son projet autour de soi avant de se lancer...

Propos recueillis par
Alexandre LUNA

Stagiaire-reseau@hei.fr

*Encore un grand merci
à M. VIEILLARD d'avoir répondu
à notre demande.*

Plus d'infos :

IRONDEL

**CFK ESC Avenue Willy Brandt 59777
Euralille - T. 03 20 78 65 76
contact@irondel.com**